

LAS NUEVAS GEOGRAFÍAS DEL CAPITAL EN AMÉRICA LATINA:
LAS ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES

***The new geographies of the capital in Latin America:
the Special Economic Zones***

***As novas geografias de capital em América Latina:
as Zonas Econômicas Especiais***

Agustín Ávila Romero¹

Recibido: 10 de abril de 2018

Corregido: 18 de mayo de 2018

Aprobado: 26 de julio de 2018

Resumen

El objetivo en este artículo es el análisis del desarrollo de las Zonas Económicas Especiales en América Latina con un recorte espacial en Centroamérica, Colombia, República Dominicana, Brasil y Uruguay. Para ello se llevó a cabo una investigación bibliográfica, hemerográfica y de base de datos, que permitieron ubicar la relevancia que tienen estas zonas en el desarrollo económico del capitalismo actual. Como resultado de la investigación se señala que dichas zonas se encuentran en proceso de crecimiento y expansión en nuestro continente porque forman parte de la estrategia del capital trasnacional para reducir sus costos y aumentar sus ganancias. América Latina y el Caribe se han convertido así, en un espacio privilegiado del capital trasnacional para la reestructuración capitalista mundial. Las ZEE buscan a través de la expansión geográfica encontrar soluciones espaciales a los procesos de sobreacumulación de capital con base en los cuales funciona el sistema económico.

Palabras clave: Zonas Económicas Especiales, América Latina, Capitalismo, Empresas Transnacionales, Economía Regional

¹ Doctor en Desarrollo Rural por la UAM-Xochimilco, actualmente se desempeña como profesor de la UNICH. Líneas de investigación: Territorio y desarrollo en la frontera sur de México, economía social y solidaria. Correo electrónico: agustinavila@yahoo.com

Abstract

The objective of this text is the analysis of the development of the Special Economic Zones in Latin America with a spatial cut in Central America, Colombia, the Dominican Republic, Brazil and Uruguay. To this end, a bibliographical, hemerographic and database research was carried out, which allowed us to locate the relevance of these zones in the economic development of current capitalism. As a result of the research it is pointed out that these areas are in the process of growth and expansion in our continent because they are part of the strategy of transnational capital to reduce their costs and increase their profits. Latin America and the Caribbean have thus become a privileged space of transnational capital for world capitalist restructuring. SEZs seek, through geographic expansion, to find spatial solutions to the processes of capital overaccumulation based on which the economic system operates.

Keywords: Special Economic Zones, Latin America, Capitalism, Transnational Corporations, Regional Economics

Resumo

O objetivo deste texto é a análise do desenvolvimento das Zonas Econômicas Especiais na América Latina com um corte espacial na América Central, Colômbia, República Dominicana, Brasil e Uruguai. Para tanto, foi realizada uma pesquisa bibliográfica, hemerográfica e de banco de dados, que nos permitiu localizar a relevância dessas zonas no desenvolvimento econômico do capitalismo atual. Como resultado da pesquisa, assinala-se que essas áreas estão em processo de crescimento e expansão em nosso continente, porque fazem parte da estratégia do capital transnacional para reduzir seus custos e aumentar seus lucros. A América Latina e o Caribe tornaram-se assim um espaço privilegiado do capital transnacional para a reestruturação capitalista mundial. As ZEE buscam, por meio da expansão geográfica, encontrar soluções espaciais para os processos de superacumulação de capital com base nos quais o sistema econômico opera.

Palavras-chave: Zonas Econômicas Especiais, América Latina, Capitalismo, Corporações Transnacionais, Economia Regional

Introducción

La propuesta de Zonas Económicas Especiales (ZEE) es uno de los ejes vectores sobre el cual se configura el funcionamiento y se construyen las nuevas geografías del capitalismo global.

Para la expansión del capital transnacional en los territorios, dichos espacios se constituyen en lugares estratégicos para la elevación de la tasa de ganancia de los capitalistas a través de la generación de ventajas competitivas fiscales, aduanales, logísticas y fundamentalmente de explo-

tación del trabajo y de subvención de los bienes comunes naturales a la lógica capitalista.

Su instrumentación se hace de manera diferenciada en América Latina, más puede observarse que su impulso inicial se realizó bajo el cobijo de las dictaduras militares en el Cono Sur o con la presencia de tropas extranjeras, como es el caso de Panamá. Así, en su proceso de desarrollo, dichas Zonas combinan la existencia de una militarización o paramilitarización creciente de las sociedades para su puesta en marcha.

Me referiré a las ZEE como un término que permite entender todos los regímenes especiales que se han construido en América Latina para atraer la inversión extranjera en diversas actividades orientadas a la exportación y producción de mercancías y servicios, ello incluye zonas de libre comercio, zonas francas de exportación, zonas económicas especiales, entre otras.

Debe entenderse que el impulso a estas zonas se debe a la necesidad de la producción transnacional y que ella ha conformado una clase capitalista transnacional que promueve abiertamente los procesos de expansión intensiva y extensiva del sistema capitalista. Como señala ciertamente William Robinson: «El capitalismo es como una bicicleta, en el sentido de que si dejas de pedalear se cae la bicicleta; el sistema capitalista experimenta un colapso si deja de expandirse».²

En el desarrollo de las ZEE intervienen instituciones como el Banco Mundial (BM) y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) en el diseño, la instrumentación, la asesoría, entre varias funciones orientadas a la conformación paulatina de un Estado transnacional.

1. Desarrollo

Metodología

Para el desarrollo de esta investigación se llevó a cabo una revisión bibliográfica sobre el tema que permitió ubicar una base teórica de explicación de las Zonas Económicas Especiales, con dicho fin se realizaron

² Robinson, William (2015), *América Latina y el capitalismo global. Una perspectiva crítica de la globalización*, Siglo XXI, México, p. 10.

las lecturas de los textos de Immanuel Wallerstein,³ David Harvey,⁴ Aníbal Quijano,⁵ Juan Manuel Sandoval⁶ y William Robinson.⁷

Ya para el análisis de las dinámicas de las ZEE en América Latina, y por tanto de los procesos de territorialización del capital que construyen nuevas geografías, se realizó una investigación bibliográfica sobre las ZEE en diversos países y se accedió a fuentes secundarias que permitió ubicar en términos cuantitativos elementos relevantes y comparativos de los países seleccionados.

Posteriormente se hizo el proceso de sistematización y procesamiento de esa información para presentar el análisis y los resultados de la investigación.

2. Ideas de partida

2.1 Las nuevas geografías del capital

El capitalismo precisa expandirse geográficamente. Ello ha sido visualizado y estudiado muy bien por teóricos como Wallerstein, Harvey y William Robinson. Forma parte también de ese proceso la conformación de un patrón mundial de poder basado en la colonialidad con sus consiguientes jerarquizaciones raciales, sexuales, étnicas y la profunda heterogeneidad de la relación capital-trabajo.

Para William Robinson⁸ el capitalismo es un sistema expansionista en doble sentido: extensivo e intensivo:

En primer lugar, se ha expandido constantemente hacia el exterior en todo el mundo a las nuevas áreas que antes estaban fuera del sistema de producción

³ Wallerstein, Immanuel (2005), *Análisis de sistema mundo: una introducción*, Siglo XXI, México, 153 pp.

⁴ Harvey, David (2000), *Espacio de esperanza*, Ediciones Akal, Madrid; Harvey, David (2004), *El nuevo imperialismo*, Ediciones Akal, Madrid; Harvey, David (2012), *El enigma del capital y las crisis del capitalismo*, Ediciones Akal, Madrid.

⁵ Quijano, Aníbal (2005), *Colonialidad del poder, eurocentrismo e América Latina+en A colonialidade do saber: eurocentrismo e ciências sociais. Perspectivas latino-americanas*, CLACSO, Buenos Aires.

⁶ Sandoval, Juan Manuel (2017), *La frontera México-Estados Unidos. Espacio Global para la expansión del capital transnacional*, INAH, México, 262 pp.

⁷ Robinson, William (2015), *op. cit.*

⁸ *Ibid.*, p. 28.

de mercancías y las ha incorporado a las relaciones capitalistas de mercado, ya sea a través de mecanismos de dominación política y militar o de la compulsión económica del mercado. Ésta es la ampliación extensiva del capitalismo. En segundo lugar, el capitalismo se expande a través de mercantilizar las relaciones sociales, proceso mediante el cual la producción capitalista o de mercancías reemplaza las formas de producción precapitalistas o no capitalistas. La mercantilización se profundiza constantemente, de manera que actividades humanas que antes estaban fuera de la lógica de producción capitalista se incorporan a esta lógica.

Así, desde inicios del siglo XXI se es testigo de un proceso de desposesión a amplia escala de campesinos, artesanos, pequeños y medianos comerciantes, industriales, entre otros, que son separados de sus medios de producción y de subsistencia, obligándolos a vender su fuerza de trabajo e incorporarse a la mano de obra global. Como parte de ese proceso aparece la creación de nuevos espacios económicos de valorización del capital en torno a lugares que poseen grandes reservas de agua, bienes naturales y mano de obra.

Para Harvey la predisposición del sistema capitalista a producir crisis de sobreacumulación de capital, admite el desarrollo de excedentes de capital (expresado como una sobreabundancia de mercancías en el mercado que no pueden venderse sin pérdidas, así también como capacidad productiva inutilizada y/o excedentes de capital-dinero que carecen de oportunidades de inversión productiva y rentable) y excedentes de trabajo (creciente desempleo) que coexisten sin verse claramente la posibilidad de combinarse en forma útil.

Para resolver dicha tendencia a la sobreacumulación, el capital hace uso del proceso de expansión geográfica y de reorganización espacial que incorpora a otras partes del mundo a las dinámicas de valorización de capital y por tanto de explotación y despojo de sus prácticas económicas y sociales distintas.

Para Harvey:

El capitalismo no puede mantenerse sin soluciones espaciales. Una y otra vez, ha recurrido a la reorganización geográfica (a la expansión e intensificación) como solución parcial a sus crisis y puntos muertos. El capitalismo, por tanto, construye y reconstruye una geografía a su propia

imagen. Construye un paisaje geográfico específico, un espacio producido de transporte y comunicaciones, de infraestructuras y organizaciones territoriales, que facilita la acumulación durante una fase de su historia del capital que deberá ser derribado y reconfigurado para abrir camino a más acumulación en una fase posterior.⁹

Para hacer frente a la crisis del capital y utilizar por tanto los excedentes, el capitalismo despliega el proceso de expansión geográfica y de reorganización espacial que busca incorporar nuevos territorios a las dinámicas de valorización de capital y por tanto de explotación y desposesión de aquellos espacios que mantienen prácticas subordinadas pero diferentes a la lógica de los dueños del dinero, como son esencialmente las relaciones sociales y económicas que se establecen en tierras campesinas e indígenas.¹⁰

Estas emergentes reconfiguraciones territoriales que traen consigo, por ejemplo, las ZEE, generan procesos de emigración poblacional, diseños de nuevas ciudades, necesidades de construcción de infraestructura: puertos, carreteras, ferrocarriles, aeropuertos, escuelas, hospitales, etc.

En todo ello hay una característica fundamental: se va conformando un espacio trasnacional o global. Por ejemplo, el Plan Mesoamérica que abarca México y Centroamérica fue construido desde la perspectiva de las corporaciones y con la idea clara de conformar un espacio de acumulación del capital trasnacional con la conformación de clústeres o complejos industriales o agroindustriales productivos enlazados a la producción trasnacional global.¹¹

Por ello, visualizo como trascendente el impulso que han tenido en Centroamérica la creación de estas ZEE y su puesta en ejecución en el sureste de México a partir del año 2016.

La creación también de una nueva relación entre el capital y el trabajo dentro de la línea de producción global forma parte de la dinámica de las ZEE. En América Latina se encuentran fuertemente procesos de

⁹ Harvey, David (2000), *op. cit.*, p. 72.

¹⁰ Ávila, Agustín y León Ávila (2016), "Reconfiguraciones territoriales y neoextractivismo: la nueva zona económica especial de Chiapas, México", *Revista Cardinalis*, núm. 7, Universidad de Córdoba, Argentina, pp. 4-34.

¹¹ Sandoval, Juan Manuel (2017), *op. cit.*

subcontratación de trabajadores y de la instalación de maquiladores, en un primer momento, en sectores de trabajo poco calificado, como los textiles, prendas de vestir, juguetes y electrónica. Pero finales de los noventa la producción transnacionalizada se expande a la producción de semiconductores, la industria aeroespacial, y ya en el siglo XXI comienza la subcontratación de servicios relacionados con la operación de telefonía, diseñadores gráficos, ingenieros, programadores, contadores e incluso hasta la producción de películas de Hollywood.

Así, algunas regiones geográficas concentran la llegada creciente de inversiones, de personas y de dinámicas extractivistas de la naturaleza. Mientras que otras sufren procesos de deterioro social sin precedentes donde la criminalidad, la delincuencia organizada, el desempleo y la exclusión son sus características fundamentales.

Como bien ha estudiado Ana Esther Ceceña,¹² todas estas empresas transnacionales responden en su mayoría a la creación de condiciones que garanticen el acceso a territorios con recursos estratégico que, por definición, son relativamente escasos, y al control de rutas de traslado o bloqueo de flujos, por lo que casi siempre implican la realización de tareas de contrainsurgencia contra poblaciones locales.

Esta nueva dinámica de conquista territorial sobre lugares indígenas y campesinos como son la puesta en marcha de ZEE ha generado grandes resistencias en América Latina. Por eso observamos cada vez más movimientos socio-ambientales plenamente dispuestos a defender la vida, la tierra, el territorio y la ecología y, con ello, la respuesta gubernamental es la criminalización y la violencia.

2.2 Zonas Económicas Especiales

Lo que se ha denominado como Zonas Económicas Especiales son áreas dentro de los países que tienen una normatividad especial que beneficia a empresas del capital transnacional y a las cuales se les proporcionan grandes incentivos en materia tributaria, aduanera o de comercio exterior, de

¹² Ceceña, Ana (2016), *La territorialidad de las corporaciones*+en Ana Esther Ceceña y Raúl Ornela (coords.), *Las corporaciones y la economía-mundo*, Siglo XXI-Facultad de Economía-UNAM, México.

contratación de mano de obra, de reducción de costos logísticos y de subvenciones para el uso de infraestructura.

Las zonas económicas pueden tomar muchas formas distintas en dependencia de su propósito, en el Cuadro 1 se enumeran algunas características importantes que las diferencian.

Cuadro 1
Resumen de las diferentes Zonas Económicas

Tipo	Objetivo	Tamaño típico	Ubicación	Actividades elegibles	Mercado	Ejemplo
Parques Industriales	Manufactura	<100 has	Diversa	Mayoritariamente manufacturera	Nacional, exportación	Existe en la mayoría de países
Zona Franca Comercial	Apoyo al comercio	<50 has	Puerto y Aeropuertos	Relacionada comercialmente al procesamiento y servicios	Re-exportación nacional	Zona libre de Colón, Panamá
Zona Franca de Exportación (ZFE)	Exportación manufacturera	<200 has	Puerto y Aeropuertos	Mayoritariamente manufacturera	Exportación	Masan, Corea; Río Athi, Kenia
Zonas de empresas libres (Zonas de una sola fábrica)	Exportación manufacturera	Al menos de 1 ha. (una fábrica)	Diversa	Mayoritariamente manufacturera	Exportación	Mauricio
Zona Amplia de ZEE y Puertos Libres	Desarrollo integrado	>100 has	Mixta	Multi-uso	Nacional, Interno, Exportación	Shenzen, China; Aqaba, Jordania

Fuente: FIAS (2008), *Special Economic Zones Performance, Lessons Learned, and Implications for Zone Development*, The World Bank Group, USA.

Para este trabajo me referiré a ZEE como un término que permite entender todos los regímenes especiales que se han construido en América Latina para atraer la inversión extranjera en diversas actividades orientadas a la exportación y producción de mercancías y servicios, ello incluye zonas de libre comercio, zonas francas de exportación, zonas económicas especiales, entre otras.

En el cuadro 2 puede observarse el número de personas que trabajan en Zonas Económicas Especiales por región del planeta, destacando su implementación en el sudeste asiático.

Cuadro 2
Empleos de ZEE en el mundo 2008

Región	Empleo directo (millones)	Porcentaje de empleo nacional
Mundo	68,441	0.21
América	3,084	1.15
Asia y Pacífico	61,089	2.3
Oriente Medio y Norte de África	1,498	1.59

Fuente: Elaboración propia con base en datos del Banco Mundial (2008).

Este crecimiento de las ZEE y sus impactos en las espacialidades regionales responden plenamente a los intereses de las corporaciones transnacionales y de la clase capitalista transnacional. Sus impactos sociales son realmente pequeños en cuanto a la generación del empleo, al bienestar social de la gente, pero muy fuertes en términos ambientales y en la modificación de las dinámicas socio-territoriales en detrimento de la vida económica de los campesinos y los indígenas principalmente.

En los hechos la conformación de ZEE busca asegurar el desarrollo de un espacio global de intensa acumulación transnacional, que no es ni uniforme ni homogéneo sino que se produce a través de un desarrollo geográfico desigual.

Por ejemplo, las ZEE de los Emiratos Árabes Unidos buscan fundamentalmente la atracción de empresas tecnológicas y financieras, mientras que en Asia, Latinoamérica y África lo que se busca es consolidar zonas francas industriales y empresas individuales dedicadas a la exportación. En Estados Unidos y Canadá predominan las zonas dedicadas a las actividades comerciales y financieras.¹³

En los hechos el impulso a estas ZEE obedece a las intenciones de las empresas transnacionales para mejorar la eficiencia de sus cadenas de producción y, por tanto, mejorar la rentabilidad empresarial. Pero en proceso

¹³ Arteaga Ortiz, Jesús *et al.* (2016), "Estudio y análisis de Zonas Económicas Especiales. Propuestas de mejora para las Zonas Francas españolas actuales", *Revista Empresa y Humanismo*, vol. XIX, núm. 2, Universidad de Navarra, España.

los organismos supranacionales las promueven como mecanismo eficientes para facilitar el camino al desarrollo de naciones o regiones menos favorecidas.

Además, uno de los objetivos de localización de las empresas transnacionales y su inversión extranjera directa es el acceder a los mercados locales y regionales, a través de su sistema internacional de producción donde las fases de mayor valor agregado del producto y de mayor tecnología como: el diseño de la mercancía y la tecnología del bien, se realizan en las locaciones matrices de las empresas transnacionales y se dejan para las ZEE la logística de abastecimientos, la producción, el ensamblaje final, el control de la calidad, la gestión de inventarios y algunas campañas de *marketing*.

3. Resultados

3.1 Las ZEE en América Latina

Conocidas generalmente como espacios que ofrecen facilidades al capital transnacional para establecerse dentro de cada una de las naciones, las ZEE en América Latina . entre varias modalidades espaciales de promoción del capital han crecido rápidamente en función de las necesidades de rentabilidad de los grandes corporativos que pertenecen a la clase capitalista transnacional. Todas ellas son áreas geográficas delimitadas dentro de las naciones que tienen una normatividad especial que beneficia a empresas de capital básicamente transnacional, que reciben grandes incentivos en materia tributaria, aduanera o de comercio exterior y de desarrollo de infraestructura.

En el mundo hay más de 3 mil 600 ZEE que generan un valor de exportaciones superior a los 850 mil millones de dólares y más de 70 millones de empleos en el mundo. De estas zonas, el 13% se encuentran en América Latina, y en países como República Dominicana, Nicaragua y Costa Rica. Las exportaciones desde estas zonas representan más del 40% de las exportaciones totales de cada país, según información de la Asociación de Zonas Francas de las Américas.¹⁴

¹⁴ AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, República Dominicana.

De acuerdo a datos de AZFA en Latinoamérica hay más de 111 zonas en Colombia, 65 en República Dominicana, 50 en Nicaragua, 39 en Honduras, 32 en Costa Rica, 26 en Ecuador, 20 en Panamá y se instrumentan 9 en México, entre otras.

Se documenta que para 2015 se encontraban instaladas 10 mil 800 empresas en estas Zonas Económicas Especiales en toda América Latina y que dichos espacios se han convertido en lugares estratégicos para la producción transnacional con miras a hacer frente a la competitividad industrial, enlazando cadenas globales de valor y mecanismos de facilitación del comercio internacional. Asimismo, se mencionan los impactos contradictorios que generan en el crecimiento de las exportaciones, el desarrollo de infraestructura y la generación de empleos.

En cuanto a la generación de empleos, según datos de AZFA, las ZEE de América Latina generan alrededor de 1 millón 700 mil empleos, de los cuales 820 mil 300 son empleos directos y 879 mil 700 indirectos. Destaca República Dominicana en la generación del 20% del empleo directo de dichas zonas en Latinoamérica y Nicaragua con 330 mil 940 empleos que representa el 39% de los empleos indirectos. Uruguay destaca a su vez con 1,560 empresas instaladas en sus ZEE lo que representa el 14% del total de empresas instaladas en la región.

Con respecto a su aportación al Producto Interno Bruto (PIB), de seis naciones seleccionadas (República Dominicana, Uruguay, Curazao, Ecuador, Costa Rica y Nicaragua), las ZEE aportan en promedio el 5.8% del PIB; donde destaca el caso de Nicaragua donde su peso es el de 12% y el menor, el de República Dominicana con el 3.2%.

En relación con las exportaciones desde las ZEE de América Latina, destacan especialmente los casos de Costa Rica que tuvo movimientos por 6 mil 948 millones de dólares en el año 2016, siguiéndole el paso Nicaragua por 2 mil 557 millones de dólares, Colombia por 2 mil 108 millones de dólares, Panamá con 696 millones de dólares, Guatemala por 688 millones de dólares y Brasil por 614 millones de dólares.

Un gran elemento para la promoción llegada de empresas extranjeras o nacionales de las ZEE son las ventajas impositivas que construyen cada una de las naciones. Así, para América Latina tenemos los casos de Chile, Bolivia, Belice, Uruguay, Panamá, Honduras, El Salvador, Guatemala, República Dominicana, Perú, Nicaragua, Costa Rica, Haití y Cuba que

cobran una tasa cero de Impuesto sobre la Renta a las empresas que se instalen. Colombia y Brasil cobran el 15%, Puerto Rico el 20% y destaca Argentina cobrando el mismo ISR del resto del país.

Cuadro 3
Impuesto Sobre la Renta en ZEE de LATAM

Países	ISR ZEE	ISR normal
Chile, Bolivia, Belice, Uruguay, Panamá, Honduras, El Salvador, Guatemala, República Dominicana, Perú, Nicaragua, Costa Rica, Haití y Cuba	Cero	Del 24 al 35 %
Paraguay	1%	10%
Curazao y Aruba	2%	22 y 28%
Jamaica	13%	33%
Colombia y Brasil	15%	25 y 15%
Ecuador	17%	22%
Puerto Rico	20%	20%
Argentina	35%	35%

Fuente: Elaboración propia con datos de AZFA (2017).

El proceso de creación de ZEE se realizó en un primer momento favoreciendo procesos de producción con requerimientos de mano de obra poco especializada. Las primeras ZEE estaban dedicadas básicamente a la producción textil, el ensamble y el movimiento de materias primas y alimentos. Con el paso del tiempo se observa una mayor especialización y una diversificación sectorial en cada una de las naciones. Se observa así el paso de la maquila o la confección a la producción de servicios especializados como la telemedicina, los centros de almacenamientos de datos, Big Data y Analytics y la manufactura de equipos e insumos médicos, entre otros.

Muchas de las ZEE de América Latina se incorporan a grandes cadenas globales de producción donde crecen las zonas dedicadas al sector terciario de la economía y donde se instalan universidades, centros financieros, culturales y comerciales, entre otros

Por ejemplo, en menos de ocho años, República Dominicana cambió la composición industrial de sus zonas francas de 67% a 24% en textiles, donde su principal actividad ahora es la producción de equipos médicos.

Ello ha ocasionado un cambio fundamental en las Zonas Francas de República Dominicana, para el año 2015, el 25% de las exportaciones fueron de productos médicos y farmacéuticos, el 23% de confecciones y textiles, el 14% de productos eléctricos y el 9% de calzado, entre las más importantes, lo cual confirma el cambio de la matriz productiva en ese país. Hay municipios en Dominicana donde más de la mitad del empleo es creado por las empresas que llegan a estas zonas y en otras contribuye con uno de cada tresempleos. Lo cierto es que las empresas dedicadas a la producción de dispositivos médicos y farmacéuticos generan en promedio 660 empleos por cada fábrica en funcionamiento, casi el doble de los textiles cuyo promedio es de 338 empleos por punto de producción.

3.2 Colombia en los torbellinos de las ZEE

El particular caso de Colombia llama la atención no sólo por la estrategia extensiva de dichas Zonas . contándose ya más de 100. que han concentrado la llegada de inversiones por más de 17 mil millones de dólares, sino porque buena parte de la apropiación agraria de tierras para dichas zonas se ha realizado a través de la presión de grupos paramilitares que promueven el despoblamiento y el control de los corporativos transnacionales.

Cuadro 4
Número de Zonas Francas en Colombia
2008-2016

Tipo de ZF	2008	2011	2014	2016
Zona Franca Permanente (ZFP)	23	34	40	38
Zona Franca Permanente Especial (ZFP)	17	54	62	62
Total	40	88	102	100

Fuente: ANDI-ZF, Colombia.

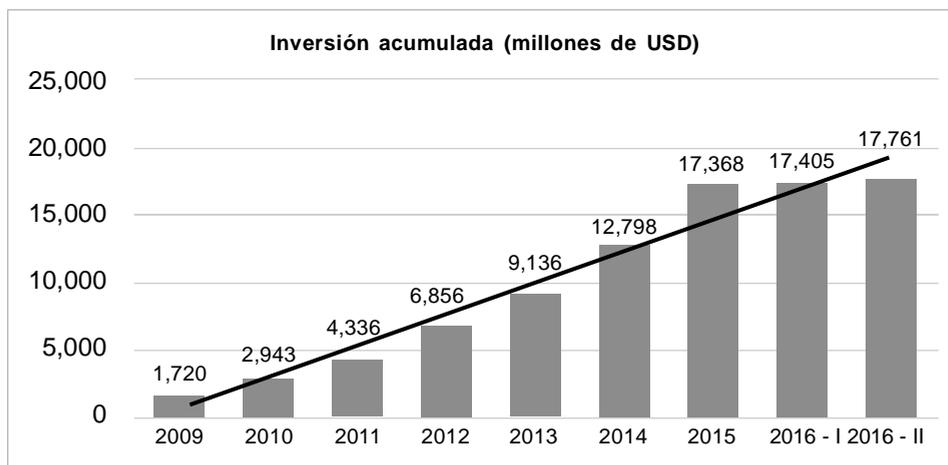
En el periodo 2008-2016 de 40 zonas francas pasaron a más de 100, un crecimiento de más de 150% en dicho periodo.

Promovidas desde 1958, las Zonas Francas de Colombia generan alrededor de 240 mil empleos. El principal sector de actividad en Zonas Francas en Colombia es el industrial con una participación del 53%, seguido por el sector servicios con un 34% y el agroindustrial con 13%.

La Zona Franca de Bogotá cuenta con el 24% de las empresas de dicho país, siguiéndole las de Barranquilla y Río Negro posteriormente. La mayoría de las empresas instaladas se dedican a la producción de alimentos, bebidas, cementos, papel, y dentro del sector terciario destacan los servicios portuarios, los *calls centers* y servicios de salud, entre otros. Las zonas francas agroindustriales se dedican a la producción de aceites, agrocombustibles y frutas, entre las principales actividades. Por ejemplo, existe una zona franca agroindustrial dedicada a la producción de aceite crudo de palma africana, cuatro para la producción de aceite de palma y tres para la producción de agrocombustibles.

La inversión en las zonas económicas de Colombia pasó de 1,720 millones de dólares en 2009 a un acumulado de 17 mil 761 millones de

Gráfica 1
Inversión Acumulada en Zonas Económicas de Colombia
(2009-2016)



Fuente: Reporte Anual Estadístico, Zonas Francas Colombia, enero 2017.

dólares para el segundo semestre de 2016, donde puede verse claramente un salto cualitativo importante del 2013 al 2016 que es cuando comenzó a hablarse de la firma de un acuerdo de paz histórico entre las insurgencias y el gobierno colombiano.

3.3 El diseño de la dictadura militar de la ZEE de Manaus, Brasil

En 1967, en plena dictadura militar, se construye la Zona Franca de Manaus, Brasil. Fue pensada como centro industrial, comercial y agropecuario y de conquista territorial de la región amazónica. Es definida como área de libre comercio para la importación y exportación.

Bajo la premisa de que la Amazonia era una región despoblada . lo que negó la existencia, en dicho espacio, de miles de habitantes indígenas y con ello de su proceso de apropiación territorial. los militares incluyen en la Operación Amazonia el diseño económico de Manaus.¹⁵

Ello se hace en un contexto en el cual está en ciernes la transnacionalización del capitalismo mundial con el cual la Operación Amazonia es una forma sintética de articulación entre las escalas mundial, la brasileña y la garantía de dominio de los militares brasileños de los grandes recursos amazónicos. Es el paso fundamental de un capitalismo nacional a un capitalismo asociado y dependiente del capital trasnacional.

Así, la Amazonia es una región que no ha sido vista a partir de su propia realidad y más bien se observa desde el punto de vista de sus propios habitantes; en esa perspectiva del frágil enraizamiento colonial en la región no es de extrañar que sea tomada como permanentemente amenazada por la codicia de otras potencias.¹⁶

Como bien señala Carlos Walter Porto Gonçalves, existe un proceso de usurpación del territorio brasileño en la Amazonia a los pueblos originarios por parte del Estado Nacional con el apoyo del capital nacional e internacional. La ocupación de la Amazonia se hace con dos hechos por demás simbólicos, por un lado, la inauguración de la Zona Franca de Manaus y, por el otro, el Comando Militar de la Amazonia (COMAR).

¹⁵ Seráfico José, Marcelo Seráfico (2005), «La zona franca de Manaus e o capitalismo no Brasil», *Revista Estudos Avançados*, vol. 19, núm. 54, Brasil.

¹⁶ Gonçalves, Carlos Walter Porto (2015), *Amazônia, Amazônias*, Contexto, Sao Paulo, p 179.

La llegada de los militares cambiará los padrones socio geográficos de asentamiento en la región,¹⁷ ya que desde épocas ancestrales los ríos fueron la principal vía de comunicación de las personas. Con la llegada del COMAR iniciará la construcción de la carretera Trans Amazónica, modificando a la región, con un profundo desprecio de sus ecosistemas y a sus pueblos originarios. A ello continua la generación de grandes proyectos hidroeléctricos y la explotación mineral subsidiada por grandes incentivos fiscales, hasta llegar a las grandes disputas territoriales actuales entre los defensores de la vida indígena y su patrimonio biocultural y los grandes emprendimientos del capital que continúan en la zona.

El crecimiento de Manaus fue impresionante al devenir la ciudad más poblada de la Amazonia con más de 2 millones 600 mil habitantes; como parte de una capital estadual dicha ciudad tuvo un crecimiento demográfico de más del 22% en las últimas décadas, producto de la migración de otras regiones de Brasil . fundamentalmente de la región nordestina. . En 1967 eran 240 mil habitantes, ya para 1990 eran más de un millón 25 mil personas. Colocada en un área indígena, la ciudad sólo posee a 4 mil personas de pueblos originarios, el 0.22% del total de población de la urbe.¹⁸

Para 2016, la zona de Manaus tenía 479 empresas instaladas, el salario promedio mensual era de 668 dólares, generaba 114, 226 empleos y tenía un déficit comercial enorme ya que las importaciones de mercancías fueron por un monto de 8 mil 253 millones de dólares y las exportaciones sólo de 614 millones de dólares.¹⁹

La principal actividad económica de Manaus gira alrededor de la producción electro-electrónica con una participación del 30.2%, le sigue la producción de vehículos de dos ruedas con el 16.5%, los bienes de informática con el 16.2%, la industria química con el 13.5%, entre otras.

Junto a la Zona Franca de Manaus, el gobierno brasileño inauguró en el diseño de su política industrial desde 2007 la existencia de Zonas de

¹⁷ Gonçalves, Carlos Walter Porto (2008), *Temporalidades amazónicas: uma contribuição à Ecologia Política*, *Revista Desenvolvimento e Meio Ambiente*, núm. 17, Governo do Brasil, Brasil, pp. 21-31.

¹⁸ Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE) (2010), *Censo Nacional de Población*, Brasil.

¹⁹ AZFA (2016), *op. cit.*

Cuadro 5
Empleos directos en ZEE Manaus, Brasil
2010-2015

Año	Empleos Directos
2010	96,219
2011	114,212
2012	118,494
2013	118,214
2014	125,467
2015	114,472

Fuente: Elaboración propia con base a datos de AZFA, 2016.

Procesamiento de Exportación (ZPE). Ellas se caracterizan como áreas de libre comercio con el exterior, destinadas a la instalación de empresas dedicadas a la producción de bienes. Las empresas que se instalan en dichas zonas tienen un tratamiento tributario, cambiario y administrativo específico. Para Brasil tiene un impacto directo sobre la balanza de pagos con la atracción de inversiones extranjeras, la difusión tecnológica, la generación de empleos, las reconfiguraciones territoriales y el desarrollo regional.

Brasil posee 25 ZPE autorizadas, de las cuales 17 se encuentran realmente en proceso de implementación. La ZPE de Acre en el mismo estado, la de Parnaíba en el estado de Piauí y la de Pecém en Ceará, ya poseen proyectos industriales aprobados por el gobierno brasileño.

La ZPE de Pecém ya se encuentra en operación y cuenta con 20 empresas instaladas, genera 8, 610 empleos directos y contribuye con el 48% al PIB del estado de Ceará. Destaca en la producción de placas de acero y de minerales con la inversión de la Compañía Siderúrgica de Pecem, muestra del funcionamiento y asociación del capital trasnacional, al ser resultado de la participación de la empresa Vale brasileña con el 50%, y las coreanas Dongkuk (30%) y Posco (20%). Esta zona fue nombrada la mejor Zona Económica a nivel mundial en el año 2016 por la revista del *Financial Times*.

3.4 Uruguay: las ZEE terciarias y de dominio agroindustrial

Uruguay fue el primer país de América Latina en incorporar el régimen de zonas francas desde 1923. Pero fue en la década de los noventa cuando recibieron un impulso y tomaron una fuerza importante como receptoras de las inversiones extranjeras y el desarrollo regional.

En ese país se instalaron muchas empresas por las ventajas fiscales que les significó no pagar el Impuesto sobre la Renta (ISR) a las Actividades Económicas (IRAE) y el Impuesto al Patrimonio (IP) que se utiliza en el resto del territorio nacional.

Se estima que en 2016 las exportaciones totales de bienes en Uruguay superaron los us\$8,267 millones. De este total, aproximadamente 31% fue enviado desde alguna de las zonas francas.²⁰

Para el 2015 contaba con 13 zonas francas que albergaban 1,420 empresas y que generaron 13,321 empleos directos y 1,276 empleos indirectos. Las zonas económicas con mayor número de empresas instaladas en el año 2016 fueron Zonamerica (51%), Floridasur (17%) y WTC Free Zone (8%)²¹ (AZFA, 2017).

Un dato relevante es que para el 2014 el salario mensual promedio de los trabajadores uruguayos en las zonas fue de us\$2,382.2, mientras que para los trabajadores extranjeros fue de us\$7,569.

Cuadro 6
Empleos, exportaciones y salarios en zF de Uruguay

Número de zF	13
Año del régimen	1923
Número de empresas (2016)	1,420
Empleos indirectos (2014)	1,276
Empleos directos (2014)	13,321
Exportaciones (millones USD, 2015)	2,113
Salario Promedio Mensual (USD, 2015)	2,890

Fuente: Reporte Anual Estadístico, AZFA, Uruguay, 2017.

²⁰ Uruguay XXI (2017), *Exportación de bienes desde Zonas Francas. Oportunidades de inversión*, Gobierno de Uruguay, Uruguay.

²¹ AZFA (2017), *op. cit.*

En el periodo 2006-2013 la Zona Franca con mayor inversión acumulada fue Montes del Plata con un total de us\$2,075 millones, seguida de UPM con us\$ 1,602 dedicada fundamentalmente a la producción de celulosa y Nueva Palmira con us\$372 millones dedicada a la producción de granos. En estas zonas industriales se ha instalado una empresa ancla y en torno a ella se han instalado empresas menores que le proporcionan servicios.

La inversión acumulada por todas las zonas superó los us\$5,745 millones entre 2005 y 2014 liderada por el sector de la producción de celulosa.

3.5 Las ZEE en Centroamérica

Es en América Central donde encontramos un desplazamiento de capitales y un impulso decidido a la conformación de ZEE. Prácticamente desde los años setenta las naciones de América Central pensaron en diferentes mecanismos para atraer la inversión extranjera y generar empleo, de esa forma se conformaron zonas de libre comercio tradicional y fue a finales de los ochenta y los noventa que la mayoría adoptó el modelo de zona franca de exportaciones mediante la cual se conformaron empresas individuales y pequeños y medianos parques industriales.

Prácticamente todas las inversiones en las zonas están orientadas a la exportación, la mayoría proveniente de inversiones extranjeros, y gran parte (de hecho casi todo, hasta hace poco) está dirigida a la manufactura. De hecho, gran parte de la exportación manufacturera de la región es producida por empresas con IED que operan dentro de estos regímenes, concretamente en la elaboración de prendas de vestir, arneses para cableado de encendido y equipos médicos.²²

El resultado es una presencia vigorosa de Zonas Económicas por América Central contabilizándose 107 zonas destacándose los casos de Honduras, Nicaragua y Panamá.

²² Banco Mundial (2012), *Desarrollando el potencial Exportador de América Central. Infraestructura para desarrollar las exportaciones: Zonas Económicas Especiales, Innovación y Sistemas de Calidad*, Departamento de Financiamiento, World Bank, LAC, AECID, p. 4.

Cuadro 7
Zonas Económicas en América Central (2015)

	Guatemala	El Salvador	Honduras	Nicaragua	Costa Rica	Panamá	Panamá Zona Libre de Colón
Número de ZF	19	17	39	50	11	20	1
Año del régimen	1990	1998	1976	1991	1990	1992	1948
Empresas Instaladas	258	155	493	207	331	154	2527
Empleos indirectos	15,322	80,000	164,000	330,942	43,168	6,234	N/s
Empleos directos	32,000	160,000	146,000	110,314	82,086	5,115	29,500

Fuente: Elaboración propia con base en el Reporte Anual Estadístico por nación. 2017. (AZFA)

Con base en los datos estadísticos podemos ubicar que El Salvador, Honduras, Guatemala y Nicaragua tienen una alta concentración y dependencia de los emprendimientos dedicados a la producción textil. Y que la inversión que llega a esos países está básicamente ligada a ese sector y al acuerdo comercial CAFTA (Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, Centroamérica y República Dominicana). Por ejemplo, en Honduras tres cuartas partes del empleo y cerca del 90% de las exportaciones de bienes se encuentran en el sector textil/vestuario a lo que suma tan sólo un desarrollo industrial dedicado a la producción de arneses de cableado para automóviles y otro a la generación de equipo de transporte. Grandes empresas como el Grupo M y Bratex dedicadas a la producción de telas e hilados, han desarrollado el paquete completo de sus operaciones que incluye servicios de pre-producción y abastecimiento en este país.

El Salvador destaca por sus esfuerzos entre estos países, ya que ha incorporado emprendimientos del sector electrónico, la agroindustria, los centros de llamada y la tercerización (*outsourcing*). Con 17 ZEE y el 70% de las empresas dedicadas a la manufactura textil, dicha nación busca diversificarse atrayendo inversiones en los sectores de papel, plásticos, electrónicas y productos químicos

Con los salarios más bajos de la región en el sector manufactura, Nicaragua ha conseguido atraer inversiones en el sector del vestido, ocasionado que en una década las exportaciones agrícolas hayan disminuido del 37% al 22%

del total. Dicha industria controla más de 60 mil puestos de trabajo en las ZEE de Nicaragua. Del total de empresas instaladas en ZEE pertenecen al sector textil el 39%, al tabaco el 16%, la agroindustria el 13%, los servicios tercerizados el 12%, los arneses automotrices el 2% y otras actividades el 17%.

En general, los esfuerzos en las zonas económicas han buscado transitar de la producción agrícola a la producción manufacturera con un claro desprecio a la producción campesina y a los territorios de los pueblos indígenas. Además, han surgido serias preocupaciones sobre el trabajo y las prácticas sociales dentro de estas zonas junto con el cuestionamiento creciente de si deben mantenerse los estímulos fiscales a empresas transnacionales.

Costa Rica, por su parte, muestra un comportamiento diversificado que busca dotar de mayor valor agregado a los bienes y servicios producidos por las zonas económicas, con dicho fin basa sus esfuerzos en exportar productos de alta tecnología que incluyen electrónica, agroindustria, equipo médico y productos farmacéuticos, entre otros. De acuerdo a los datos, el sector textil perdió importancia y ahora sólo representa el 2% de las exportaciones. Para finales del 2011, el 55% de los trabajadores en las ZEE en Costa Rica estaban en el sector servicios.

Por su parte, la Zona Libre de Colón se especializa en servicios de logística y la distribución de bienes y servicios para aprovechar al máximo el canal de Panamá.

Observándose el conjunto de exportaciones de las naciones de América Central, aproximadamente el 50% de todas ellas son generadas por las empresas bajo régimen ZEE o empresas maquiladoras.

Según datos de la UNCTAD del año 2012 la inversión en las ZEE representó el 4.8% de la Inversión Extranjera Directa acumulada de El Salvador, el 3.9% de Guatemala, el 2,7% de Honduras, el 1.4% de Nicaragua y el 3.5% de Costa Rica. En total más de 1,875 millones de dólares para estos cinco países. Para los casos de Honduras y Nicaragua las ZEE son fundamentales ya que constituyen las dos terceras partes de sus exportaciones totales. Además, forman parte de la reubicación de empresas globales como Adidas y Nike que se encontraban en China y que ven grandes oportunidades de explotación y ganancias en la región.²³

²³ *Ibid.*

3.6 El caso mexicano: de las ZEE al corredor interoceánico del Istmo

En el caso mexicano en el año 2016, el gobierno de Enrique Peña Nieto decidió impulsar las Zonas Económicas Especiales (ZEE) con miras a incorporar territorios campesinos e indígenas de México al funcionamiento del capitalismo global, a través de incentivos fiscales, aduaneros, subsidios gubernamentales y el desarrollo de infraestructura al servicio de empresas extranjeras. Con ese conjunto de medidas se buscó impactar en la movilidad del capital y de la fuerza de trabajo por ejemplo con el no pago del Impuesto sobre la Renta o las contribuciones al Instituto Mexicano de Seguridad Social (IMSS).

El proyecto fue sumamente ambicioso ya que se adquirieron más de 8,500 hectáreas en el sureste de México. Y se tuvo un gasto gubernamental para ello, de más de 6 mil millones de pesos que se dedicaron a la compra de tierras para hacer posibles estas zonas. En muchas de estas tierras ya se han presentado conflictos agrarios, como son los casos de Lázaro Cárdenas y el amparo promovido por pueblos originarios en el Istmo de Tehuantepec, Oaxaca.²⁴

Los lugares donde se impulsaron las ZEE en México son espacios estratégicos por su dotación de agua, hidrocarburos, mano de obra y reservas de bosques y de selva. Por ejemplo, el puerto de Coatzacoalcos tiene un potencial económico relacionado con la agroindustria, los petroquímicos, los plásticos y la industria química. El Istmo de Tehuantepec hacia Salina Cruz destaca por su ubicación estratégica que permite el traslado multimodal de mercancías del Océano Atlántico al Océano Pacífico, y además por su producción de energías renovables y el impulso de empresas textiles.

Con la llegada de Andrés Manuel López Obrador a la presidencia de México se anunció en abril de 2019 la cancelación de las Zonas Económicas Especiales (ZEE) que impulsó Enrique Peña Nieto, ello porque dichas zonas eran para supuestamente ayudar, pero nunca hicieron nada por ayudar. Hicieron negocios, compraron terrenos y derrocharon recursos, no se benefició en nada. Ello ocasionó un alud de críticas de actores ligados al sector privado, pero posteriormente se relanzó la zona del Istmo de

²⁴ Ávila, Agustín *et al.* (2017), *op. cit.*

Tehuantepec a través de la formulación de un corredor interoceánico y el Programa para el Desarrollo del Istmo de Tehuantepec.

A través de dicha propuesta se propone la rehabilitación de 304 kilómetros de recorrido en tren entre Salina Cruz, Oaxaca y Coatzacoalcos, Veracruz, ello para la construcción de un sistema logístico intermodal que permita el movimiento de mercancías entre los océanos, la instalación de empresas con un conjunto de facilidades fiscales y energéticas y sobre todo el desarrollo de una vía de telecomunicación que permita ahorros sustanciales a las empresas trasnacionales ligadas a la red submarina mundial.

De acuerdo al Decreto del 14 de junio de 2019 se crea el organismo público descentralizado Corredor Interoceánico del Istmo de Tehuantepec cuyo objetivo es instrumentar una plataforma logística que integre la prestación de servicios de administración portuaria y su interconexión mediante transporte ferroviario. Falta mayor información para analizar cómo esta propuesta incorpora las ZEE impulsadas por Peña Nieto y que facilidades se otorgarán a las empresas que se instalen alrededor de dicho corredor.

4. Reflexión final

América Latina y el Caribe se han convertido en un espacio privilegiado por el capital trasnacional para la reestructuración capitalista mundial. Somos testigos así de cómo amplias regiones agrarias se suman con la incorporación de tierras a la producción de agrocombustibles, la producción energética y el desarrollo de infraestructura en torno a estas zonas económicas²⁵ que favorecen la logística para la circulación del capital y la realización de la venta y obtención de ganancias extraordinarias con los flujos de bienes y servicios.

Las ZEE se convierten de esa forma en una estrategia de dominio del capitalismo global en esta fase financiarizada, la cual procura, a través de la expansión geográfica y el desarrollo geográfico desigual, encontrar soluciones espaciales a los procesos de sobreacumulación de capital con base en los cuales funciona el sistema económico.

Esa expansión diferenciada la encontramos a nivel de América Latina

²⁵ Ávila, Agustín y León Ávila (2016), *op. cit.*

donde países como Nicaragua, Dominicana y Colombia entregan buena parte de su territorios nacionales para el libre uso de los capitales extranjeros manufactureros que generan dependencia en las exportaciones de la producción de textiles, equipos médicos o servicios logísticos.

En todos los países se encuentra un gran desprecio a la producción campesina y al manejo ecológico-cultural del territorio de los pueblos indígenas.

En estas zonas, además, han emergido fuertes inquietudes sobre si se desarrollan contratos de trabajo que no incluyan trabajo infantil y sobre explotación del trabajo con las personas empleadas en ZEE y sobre si encuentran prácticas de discriminación por género o raza. A ello se suma el cuestionamiento creciente de si los Estados nacionales de América Latina deben seguir subvencionando a las grandes empresas transnacionales a cambio de magros salarios y prestaciones.

Por tanto, se puede afirmar que somos testigos de un nuevo proceso de conquista territorial en regiones estratégicas del capitalismo global como es la Amazonia o el Corredor Biológico Mesoamericano. Pensar en el gran aporte geo-cultural de estas zonas es también importante para el futuro de la humanidad y la vida del planeta, y debe ser una apuesta por el futuro de todos.

Bibliografía

- ANDI Asociación Nacional de Industriales (2015), *Matriz Plan Maestro*, Cámara Nacional de Zonas Francas, Colombia.
- Arteaga Ortiz, Jesús *et al.* (2016), "Estudio y análisis de Zonas Económicas Especiales. Propuestas de mejora para las Zonas Francas españolas actuales", *Revista Empresa y Humanismo*, vol. XIX, núm. 2 Universidad de Navarra, España.
- Ávila, Agustín *et al.* (2017), "Reestructuración capitalista, dominio agroenergético y disputas territoriales en México, Uruguay y Brasil", *Revista Argumentos*, vol. 30, núm. 83, UAM-X, México.
- Ávila, Agustín y León Ávila (2016), "Reconfiguraciones territoriales y neoextractivismo: la nueva zona económica especial de Chiapas, México", *Revista Cardinalis*, núm. 7, Universidad de Córdoba, Argentina.

- AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, Uruguay, enero.
- AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, Nicaragua, enero.
- AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, El Salvador, enero.
- AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, Brasil, enero.
- AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, Guatemala, enero.
- AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, Panamá, enero.
- AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, Colombia, enero.
- AZFA (2017), *Reporte Anual estadístico. Zonas Francas*, República Dominicana, enero.
- AZFA (2016), *Brasil condiciones de negocios. Zonas Francas*, Reporte.
- Banco Mundial (2008), *The World Bank Group. Special Economic Zones. Performance, Lessons, Learned, and Implications for Zones Development*, Washington.
- Banco Mundial (2012), *Desarrollando el potencial Exportador de América Central. Infraestructura para desarrollar las exportaciones: Zonas Económicas Especiales, Innovación y Sistemas de Calidad*, Departamento de Financiamiento, World Bank, LAC, AECID.
- Ceceña, Ana (2016), *La territorialidad de las corporaciones*+en Ana Esther Ceceña y Raúl Ornela (coords.), *Las corporaciones y la economía-mundo*, Siglo XXI-Facultad de Economía-UNAM.
- Farole, Thomas (2011), *Special Economic Zones in Africa: Comparing performance and learning from global experience*+ The World Bank, Washington.
- FIAS (2008), *Special Economic Zones Performance, Lessons Learned, and Implications for Zone Development*, The World Bank Group, USA.
- Gonçalves, Carlos Walter Porto (2015), *Amazônia*, Amazônias, Contexto, Sao Paulo.
- Gonçalves, Carlos Walter Porto (2008), *Temporalidades amazónicas: uma contribuição à Ecologia Política*+ *Revista Desenvolvimento e Meio Ambiente*, núm. 17, Brasil.
- Harvey, David (2014), *17 contradicciones y el fin del capitalismo*, ed. IAEN, Quito, Ecuador.
- Harvey, David (2012), *El enigma del capital y las crisis del capitalismo*, Ediciones Akal, Madrid.
- Harvey, David (2000), *Espacio de esperanza*, Ediciones Akal, Madrid.
- Harvey, David (2004), *El nuevo imperialismo*, Ediciones Akal, Madrid.

- Harvey, David (2007), *Breve historia del neoliberalismo*, Ediciones Akal, Madrid.
- Instituto Brasileiro de Geografía e Estadística (IBGE) (2010), *Censo Nacional de Población*, Brasil.
- Quijano, Aníbal (2005), 'Colonialidade do poder, Eurocentrismo e América Latina+ em livro *A colonialidade do saber: eurocentrismo e ciências sociais. Perspectivas latino-americanas*, CLACSO, Buenos Aires
- Robinson, William (2015), *América Latina y el capitalismo global. Una perspectiva crítica de la globalización*, Siglo XXI, México.
- Sandoval, Juan Manuel (2017), *La frontera México-Estados Unidos. Espacio global para la expansión del capital trasnacional*, INAH, México.
- Seráfico José y Marcelo Seráfico (2005), 'A zona franca de Manaus e o capitalismo no Brasil+', *Revista Estudos Avançados*, vol. 19, núm. 54, Brasil.
- The Economist (2015) 'Political priority, economic gamble+', 4 de abril, www.economist.com/news/financeandeconomist/21647630-fretrade-zones-are-more-popular-ever-with-politicians-if-not (recuperado 08/02/2018).
- Uruguay XXI (2015), *Zonas Francas en Uruguay*, enero 2015, Gobierno de Uruguay, Uruguay.
- Uruguay XXI (2017), *Exportación de bienes desde Zonas Francas, Oportunidades de inversión*, Gobierno de Uruguay, Uruguay.
- Wallerstein, Imanuelle (2005), *Análisis de sistema mundo: una introducción*, Siglo XXI, México.